

## **Export do rozvojových zemí bez nadbytečných nákladů pro české exportéry.**

Obvyklý scénář obchodního případu se zákazníkem z rozvojové země začíná tím, že zákazník by rád nakoupil, ale nemá kapitál na investici. Exportér tedy slíbí zajistit úvěr u své domácí banky. Pak nastane vyjednávání. Čím rizikovější země, tím horší podmínky a tím větší náklady nese i sám exportér. Český stát podporuje své vývozce, takže export do rizikové země zajištěný státní garancí může rovněž zatížit naši ekonomiku v případě neúspěchu obchodního případu.

Pojištění odběratelských úvěrů českou exportní a garanční pojišťovnou EGAP v roce 2010 činilo více jak 54% celkového objemu pojistných smluv a přes polovinu z vybraného pojistného bylo nutné vyplatit na pojištění plnění nesplácených vývozních úvěrů.

Důvody nesplácení mohou být různé, ale svádět vše na rizikovost země nelze. Může jít o běžnou podnikatelskou nezkušenost, nebo špatné projektové řízení. Český dodavatel nemusí vždy rozpoznat všechna rizika, přestože zná místní prostředí. Ideálním řešením pro vývozce je tedy solventní zákazník.

Jinou cestou jdou do rozvojových zemí evropské státy. V EU 15 existují instituce podobné rozvojovým bankám, vybavené týmy projektových manažerů a rizikových analytiků. Každá z nich má přístup k místním informacím a doslova drží palec na tepu místní ekonomiky.

Pečlivě prověřují žádosti podnikatelů o úvěry či o investiční kapitál jako součást celkového podnikatelského záměru. Bude projekt komerčně úspěšný, jaká bude návratnost? V případě kladných závěrů analýzy získá podnikatel nejen úvěr na dovoz potřebného zařízení, například z ČR, ale zdarma také finanční a projektový dozor, pomoc s řešením problémů v řízení podnikatelského projektu atd. Pak se nemůže stát, že podnik spadne do ztráty a nebude moci splácet své závazky.

Institucím se v EU říká „development finance institutions“ (DFI) a v českých podmínkách o nich hovoříme jako o rozvojově-investičních institucích. Platforma podnikatelů pro ZRS, významně podporovaná Svazem průmyslu a dopravy, který sám sdružuje mnohé z významných vývozců, podporuje vznik české DFI. Čeští exportéři by tak získali prostředníka do společenství ostatních DFI, které mohou financovat projekty jejich zákazníků. Přes českou DFI by se mohli dostat k významným obchodním případům v rozvojovém světě, nebo získat významně lepší podmínky pro své vlastní investice tamtéž.

O principech fungování evropských DFI bude letošní listopadová konference pořádaná Platformou podnikatelů pro ZRS. Konference by měla českým exportérům naznačit další cesty, jak se z rizikových nesolventních zákazníků stávají důvěryhodní obchodní partneři a finanční sféře představit zajímavé společenství finančních institucí pro spolupráci na komerčních projektech v rozvojových zemích. Informace o programu konference a podmínkách účasti lze vyžádat na stránkách Platformy: [www.ppzrs.org](http://www.ppzrs.org)