

## Obchodní příležitosti ve výběrových řízeních evropských projektů do rozvojových zemí

Platforma podnikatelů pro ZRS (PPZRS) poskytuje svým členům zdarma a ostatním zájemcům za úplaty, konzultace pro strategie vstupu na rozvojové trhy. Tematika zahrnuje všechny způsoby a možnosti uplatnění českých firem ve třetím světě, tj. od prvopočátečních účastí ve výběrových řízeních na dodávky do rozvojových projektů, přes tvorbu podnikatelských vazeb a partnerství až po investiční záměry s dotační podporou.

Pokud firma již strategii má a postupuje podle přijatých cílů, potřebuje jiné typy konzultací a informací o detailech programů, možné účasti na projektech a výběrových řízeních.

PPZRS zajišťuje pro své členy aktuální informace o nákupních záměrech všech dárců po celém světě a ve všech rozvojových zemích.

Pravidelné přehledy o projektech, na které je možné se připravit a poté soutěžit o zakázku, jsou rozesílány všem řádným členům PPZRS s tím, že k dispozici jsou také celá vyhlášení tendrů s kontakty a dalšími potřebnými detaily.

Výhodou této služby jsou informace již o pouhých záměrech, pak časová informace o přípravách projektu, nákupních potřebách a vlastní vyhlášení tendru.

Přehledy rovněž zahrnují informace o připravovaných projektech z [programů vnější pomoci Evropské Unie](#) rozvojovým zemím a také zemím sousedícím s EU.

Kromě vnější pomoci EU, financované z rozpočtu EU, je zde také [Evropský rozvojový fond](#) (EDF), do kterého přispívají jen některé členské země. ČR je do fondu zapojena od roku 2008 a tím je zajištěn přístup k tendrům i pro české firmy. Fond je určen pro země Afriky, Karibiku a Tichomoří (AKT).

Zkušení účastníci tendrů vyhlašovaných pod programy a fondy EU již mají zkušenost s vyhledáváním potřebných informací v databázi [Tenders electronic Daily](#) – TED, umístěné na stránkách EU a fungující i v českém jazyce. Zájemce zde najde aktuální informace o právě vyhlášených nákupních záměrech pro implementace projektů, o vlastních tendrech případně jejich aktualizacích, ale může také porovnávat na již uzavřených a vyhlášených zakázkách, jak je na tom konkurence a komu lze nabídnout spolupráci ve formě subdodávek apod.

Poradenství a informace o výběrových řízeních a [podmínkách pro přípravu nabídek](#) poskytuje v ČR několik institucí financovaných z veřejných prostředků a také [Česká podnikatelská reprezentace při EU](#) - CEBRE, zřízená podnikatelskými a zaměstnavatelskými svazy stejně jako Platforma.

Organizace ke své škodě nesdílejí jeden informační systém, způsob vyhledávání a aktualizace, ale celkově lze konstatovat, že fakta o výběrových řízeních do projektů financovaných z evropských peněz lze v ČR, v současné době, získat v dostatečném předstihu, aby firmy mohly reagovat nabídkou. Konkrétní pomoc s přístupem ke konkrétnímu výběrovému řízení však může být zpoplatněna.

Otázkou zůstává, jak pomoci s orientací firmám dosud nezkušeným v získávání zakázek pro rozvojové projekty. Praktické rady lze najít na stránkách [www.businessinfo.cz](#), serveru provozovaném institucí Czech Trade. Zájemci o obchodní příležitosti zde najdou také [databázi](#), v které lze vyhledávat aktuální tendry ze všech zemí světa podle regionu a oboru. Databáze však neuvádí úplný výčet.

Na serveru [www.businessinfo.cz](http://www.businessinfo.cz), financovaném z prostředků MPO ČR, lze také najít přehledné informace o fungování systému ZRS ČR, články připravované pracovníky z českých ambasad s charakteristikami místních trhů i obchodních zvyklostí, jsou zde užitečné pokyny jak vstupovat do výběrových řízení, zpracované Stálým zastoupením ČR při EU v Bruselu.

Jsou zde umísťovány příspěvky ze **všech ministerstev** zainteresovaných svými kompetencemi v zahraničním obchodě, zahraniční rozvojové spolupráci i v celkové podpoře exportních aktivit českého soukromého sektoru.

V rámci podpory rozvoje podnikatelského sektoru působí také celoevropská organizace [Enterprise Europe Network](#).

Zajišťuje semináře k praktickým podnikatelským dovednostem, poskytuje na svých stránkách informace o výběrových řízeních a soukromých zahraničních poptávkách a organizuje pro podnikatele zahraniční cesty za účelem vyhledání obchodního partnera. Soustředí se zejména na vnitřní trh EU, ale zahrnuje také informace o programech vnější pomoci EU. Díky svým regionálním kancelářím po celé Evropě i v mnoha rozvojových zemích, EEN disponuje aktuálními informacemi o místním prostředí. S využitím těchto zdrojů mohou pomoci vyhledat české firmě obchodního partnera v místě. Na spolupráci kanceláří EEN je také založena služba vzájemného šíření poptávek a nabídek mezi firmami.

#### **Kontakty pro případné konzultace:**

---

##### **EEN:**

Informace o podnikatelských podmínkách v EU vč. legislativy

Obchodní a podnikatelské partnerství v rozvojových zemích

Mgr. Marie Pavlů – Enterprise Europe Network při Centru pro regionální rozvoj ČR -

[pavlu@err.cz](mailto:pavlu@err.cz)

##### **MZV-ORS**

EDF a některé programy vnější pomoci EU

PhDr. Ing. Josef Špánek – [josef\\_spanik@mzv.cz](mailto:josef_spanik@mzv.cz)

##### **Česká rozvojová agentura:**

Informace o vyhlašovaných výběrových řízeních do projektů bilaterální ZRS ČR

Mgr. Martin Náprstek – [naprstek@czda.cz](mailto:naprstek@czda.cz)

##### **Stálé zastoupení ČR při EU**

Podpora podnikatelů v přístupu k evropským zakázkám

Mgr. Eva Semeráková – [eva\\_semerakova@mzv.cz](mailto:eva_semerakova@mzv.cz)

##### **CEBRE – Česká podnikatelská reprezentace při EU:**

Podpora podnikatelů v přístupu k evropským zakázkám a avíza vybraných tendrů

Mgr. Alena Vlačíhová – [alena.vlachova@cebre.cz](mailto:alena.vlachova@cebre.cz)

##### **MPO – Odbor podpory exportu**

Podpora podnikatelů v přístupu k evropským zakázkám

Avíza vybraných tendrů dle dosavadního zájmu ze strany podnikatelského sektoru

Mgr. Viktor Vodička – [vodicka@mpo.cz](mailto:vodicka@mpo.cz)